■ 事業経営セミナー ■

事業経営の本質と高収益経営実践法

第１回目：11 月 16 日（金）・お客様の要求を満たす。

第２回目：12 月 14 日（金）・儲かるものに経営資源をたくさん投入する。

第３回目：　１月 18 日（金）・経営判断の実際を知る。

各回：*18：30～20：00*　※全３回（１回の参加でもＯＫ）

■会　場:盛岡市産業支援センター交流ホール
■定　員:15名程(各回定員になり次第締め切ります。)
■参加費:無料
■講　師:関　洋一　氏
■主　催:盛岡市産業支援センター

【このような方々の参加をお待ちしております】

〇より利益の上がる事業をつくりたい方
〇事業の将来について考えたい方
〇経営そのものを理解し実践したい方

※講座内容の詳細は裏面をご覧ください。

講師紹介

盛岡市企業支援アドバイザー
関　洋一　氏

1952 年岩手県生まれ。東京理科大学卒業。商社や販社勤務などで武者修行を体験後、誘致企業取締役を経て、1997 年ザ・オフィスせきを開業。(独)中小機構東北本部チーフアドバイザー、中小企業大学校講師、岩手大学客員教授等を務めている。盛岡市企業支援アドバイザーはじめ岩手県内外で「起業世話人」として多くの支援成功実績あり。

申込方法　下記に必要事項をご記入のうえ、FAX でお申込みください。

FAX 申し込みシート　　FAX：０１９－６０６－３５６８

事業所名			業種	
事業所住所	〒			
連絡先	TEL	FAX	E-mail	
役職 ／ 氏名	役職		ふりがな	
			氏名	
参加日 〇 をお付けください。	第 1 回:2018/11/16(金)	第 2 回:2018/12/14(金)	第 3 回:2019/1/18(金)	

【お問合わせ先】
盛岡市産業支援センター(指定管理者:FVC　Tohoku 株式会社)
〒020-0022　岩手県盛岡市大通三丁目 6 番 12 号 開運橋センタービル3階
TEL:019-606-6700　E-mail:info@staff.moriokaisc.jp　https://www.moriokaisc.jp/　(事務局:田屋)

■　講座内容の詳細　■

日　時	内　容
第 1 回 2018/11/16（金） 18：30～20：00	**1.　お客様の要求を満たす。** お客様のご評価のモノサシを持つ →お客様は自分の価値のあるものだけしかお金を払わない。 （事業ユニット法での解説） →客観的な事実情報を大事に （売上の金額と傾向でわかる「お客様・市場の評価」）
第 2 回 2018/12/14（金） 18：30～20：00	**2.　儲かるものに経営資源をたくさん投入する。** 1）経営資源は有限であることを納得する。 →儲からないモノから、儲かるモノに経営資源をシフトする。 （商品分析マトリックスにて解説） 2）儲かる、儲からないの正しいモノサシを持つ →全部原価方式の罠（闇試合その1）から脱する。 （付加価値由来賃率による収益評価で解説）
第 3 回 2019/1/18（金） 18：30～20：00	**3.　経営判断の実際を知る。** 変化要因だけに着目する方法 →変わらないものは、無視する。 （増分計算でのシンプル判断）

【メモ欄】